



Schneider Weisse ist Bayerns älteste Weissbierbrauerei – in 7. Generation in Familienhand - mit einem breiten Sortiment besonderer Weissbiere. Weissbier Fans in über 40 Ländern der Welt erfreuen sich an unseren Weissbierspezialitäten. Seit 2021 gehört Schneider's Helles Landbier, ein charakterstarkes Helles mit 100% bayerischen Zutaten zum Portfolio. Neue Wege gehen, Normen brechen und über den Tellerrand hinauszuschauen gehören bei uns zur Philosophie. Zur tatkräftigen Unterstützung unseres Teams suchen wir ab sofort:

Gebietsverkaufsleiter Handel für das Gebiet Nordrhein- Westfalen (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du setzt die Vertriebs-, Distributions- und Portfoliostrategie in Nordrhein-Westfalen um
- Du baust die Markenwelt aus und akquirierst Neukunden im Vertriebsgebiet, auch über den Getränkefachgroßhandel und organisierte Vertriebskanäle
- Du regst mit Marketing- und Vertriebsmaßnahmen einen aktiven Verkauf an und sorgst somit für eine Steigerung des Abverkaufs sowie eine stetige Sortimentserweiterung bei unseren Kunden
- Du bist Repräsentant der Brauerei bei relevanten gesellschaftlichen, kulturellen, sportlichen und politischen Veranstaltungen im Vertriebsgebiet
- Du verhandelst Konditionen im Rahmen deiner Kompetenzrichtlinien
- Sonderaufgaben in den angrenzenden Bundesländern Rheinland-Pfalz und Hessen fördern deine Weiterentwicklung.

Dein Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, kaufmännische Ausbildung oder gleichwertiger Abschluss
- Erfahrung im Vertrieb von Konsumgütern
- Souveränes, kundenorientiertes und freundliches Auftreten mit viel Empathievermögen
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, sowie bereichsübergreifendes Denken und Handeln
- Hohes Maß an Loyalität, Zuverlässigkeit sowie Eigeninitiative und Verantwortung

Wir bieten dir:

- Gestaltungsspielraum in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Eine abwechslungsreiche und spannende Aufgabe mit attraktivem Fixum und Bonuszahlungen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Abwechslungsreiche und spannende Aufgaben mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Hausrück
- Ein unkompliziertes, motiviertes und zielorientiertes Team
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung zum Key- Account- Manager
- Große Bedeutung DEINER Meinung; denn DEIN Input ist gefragt, weil DU der Profi in DEINEM Verkaufsgebiet bist.

Du bist auf den Geschmack gekommen und hast Durst auf eine neue Herausforderung? Dann schick uns deine Bewerbung mit dem möglichen Startzeitpunkt oder ruf einfach an:

Schneider Weisse G. Schneider & Sohn GmbH, Emil-Ott-Straße 1-5, 93309 Kelheim
Telefon: 09441/ 7050