



## Verkaufsleiter/in für Handel und Gastronomie Hessen/Rheinland-Pfalz/Saarland/Baden-Württemberg in Vollzeit (m/w/d)

Dürfen wir uns kurz vorstellen: Bayerns älteste Weissbierbrauerei:

Als Familienbrauerei in nun mehr sechster Generation brauen wir Weissbierspezialitäten, die für Ihre Qualität und ihren Geschmack weltweit Anerkennung finden. All unsere Biere tragen dabei eine große Portion Heimat in sich, da sich in ihnen fast ausschließlich Rohstoffe aus unserer Region wiederfinden. Ein Qualitätsmerkmal, das unsere Kunden schätzen und das für den unverwechselbaren Schneider Weisse Geschmack sorgt!

Um auch zukünftig den wechselnden Anforderungen gerecht zu werden sowie innovative Produkte zu vertreiben suchen wir **SIE**:

### Ihr Profil:

- Solide kaufmännische Ausbildung
- Kenntnisse der relevanten betriebs- wie finanzwirtschaftlichen Aspekte
- Langjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Getränken
- Mehrjährige, erfolgreiche Erfahrung in der Betreuung und Akquise von Gastronomie- und Handelskunden im Absatzgebiet
- Ausgereifte Persönlichkeit, die sich durch selbständiges Auftreten verhandlungssicher präsentiert und den Kundenkontakt offen, aber mit dem nötigen Respekt pflegt
- Schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägtes, konzeptionelles Denken, verbunden mit betriebswirtschaftlich ausgerichtetem Handeln
- IT Kenntnisse in Office und Microsoft
- Wohnort direkt im Verkaufsgebiet

### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für das Absatzgebiet, Betreuung der Kunden in der Gastronomie und im Handel
- Weiterentwicklung der Getränkeabsätze durch beharrliches Beziehungsmanagement
- Umsetzung von Maßnahmen zur Durchsetzung der Distribution und Produktlinie
- Budget und Kostenverantwortung
- Eigenständige Jahresabsatz und -Budget Planung über alle Kunden und Produkte
- Prüfung und Bearbeitung der Bierlieferungsverträge und sonstiger Vereinbarungen
- Aufbau eines persönlichen Netzwerks bei den Kunden und Einbindung in das Absatzgebiet
- Betreuung der Handelskunden im Absatzgebiet
- Platzierungspflege
- Sortimentserweiterungen
- Umsetzung von Verkaufsförderungsaktionen
- Durchführung von Talondurchgängen
- Repräsentation des Hauses bei Veranstaltungen

**Wir bieten Ihnen:**

- eigenverantwortliche Position mit großem Gestaltungsspielraum in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- abwechslungsreiches, kreatives und spannendes Aufgabengebiet
- unkompliziertes, motiviertes und zielorientiertes Team
- attraktives Vergütungspaket
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- gründliche Einarbeitung in die relevanten Bereiche, innerbetrieblichen Abläufe und ins IT System

**Überzeugt? Dann senden Sie uns gerne Ihre vollständigen & aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:**

Schneider Weisse G. Schneider & Sohn GmbH  
Personalabteilung Frau Krische/Herr Rottler  
Emil-Ott-Straße 1-5, 93309 Kelheim  
Tel.: 09441 705 125 | [personal@schneider-weisse.de](mailto:personal@schneider-weisse.de)

**Wir freuen uns schon sehr auf Ihre Bewerbung!**